



(株)アグリ 沼田店

（株）アグリ 沼田店を始めた筒井氏の父も一緒に会社を立ち上げた仲間も、特に機械に詳しい者が集まつたわけではなかった。そのため当時は「新規顧客の開拓に力を入れたが、現在は全く違う中、その労力は並大

代表取締役  
筒井鉄也氏

7月に帯広で開催された国際農業機械展の前に、北海道の組合員企業、㈱菱農（北海道雨竜郡沼田町西町3-11代表取締役 筒井鉄也氏）を訪問した。このコーナーで北海道の組合員企業を紹介するのは32年振りとなる。府県とは異なる農業事情を持つ北海道の農機店の現状と今後について話を伺った。

札幌から車で約1時間半、JR石狩沼田駅から車で約5分の場所に㈱菱農の本社、沼田店がある。沼田町は、この地の開拓者沼田喜三郎の故郷

が現在の富山県小矢部市である。毎年8月の第4週に「沼田町夜高あんどん祭り」が行われるようになつた。今年で38回目を迎え、今では多くの人で賑う祭りとして定着している。

今回の取材はJR深川駅から車で約5分の場所にある深川店で、社長の筒井鉄也氏にお話しを伺つた。

㈱菱農は本社のある沼田店と深川店の他に、別会社で深川市に農機具の買取り・販売等を行う㈱アグリ、士別市に野菜・水稻等に使う農業機械を扱う㈱

筒井家は代々農家で、筒井社長の祖父は農業の他

に、冬には現金を担いで、数百キロ離れた帯広や釧路まで行き、馬車を乗せて運び、馬喰（ばくろ）もして販売する「馬喰（ばくろ）」もしていった。交通事情が現在とは全く違った。そのため当時は「新規顧客の開拓に力を入れたが、

（株）アグリ 中古農機具の買取・販売

30歳代で社長となり11年、現在とこれからについて話を伺つた。

筒井社長は、会社の跡を継ぐことはあまり考

えていなかつた。そこで高校、大学と親元を離れていた。

その後、平成15年に中古農機具の買取り・販売店、㈱アグリを設立、昨年、士別市に野菜・水稻等に使う農業機械を扱う㈱内藤機べつを経営することとなつた。

平成15年社長に就いた

後は、平成17年に中古農

機の買取り・販売店、㈱アグリが国内では販売先

がみつからないような古

い農機を買取り、アジア

に輸出しているのと同じ

ことを、創業当時は下取

りの農耕場で行つていた

わけです。

農機販売店を始めた筒井氏の父も一緒に会社を立ち上げた仲間も、特に機械に詳しい者が集まつたわけではなかった。そのため当時は「新規顧客の開拓に力を入れたが、

（株）アグリ 中古農機具の買取・販売

30歳代で社長となり11年、現在とこれからについて話を伺つた。

筒井社長は、会社の跡を継ぐことはあまり考

えていなかつた。そこで高校、大学と親元を離れていた。

その後、平成15年に中古農

機の買取り・販売店、㈱アグリが国内では販売先

がみつからないような古

い農機を買取り、アジア

に輸出しているの同じ

ことを、創業当時は下取

りの農耕場で行つていた

わけです。

農機販売店を始めた筒井氏の父も一緒に会社を

立ち上げた仲間も、特に機械に詳しい者が集まつたわけではなかった。そのため当時は「新規顧客の開拓に力を入れたが、

（株）アグリ 中古農機具の買取・販売

30歳代で社長となり11年、現在とこれからについて話を伺つた。

筒井社長は、会社の跡を継ぐことはあまり考

えていなかつた。そこで高校、大学と親元を離れていた。

その後、平成15年に中古農

機の買取り・販売店、㈱アグリが国内では販売先

がみつからないような古

い農機を買取り、アジア

に輸出しているの同じ

ことを、創業当時は下取

りの農耕場で行つていた

わけです。

農機販売店を始めた筒井氏の父も一緒に会社を

立ち上げた仲間も、特に機械に詳しい者が集まつたわけではなかった。そのため当時は「新規顧客の開拓に力を入れたが、

（株）アグリ 中古農機具の買取・販売

30歳代で社長となり11年、現在とこれからについて話を伺つた。

筒井社長は、会社の跡を継ぐことはあまり考

えていなかつた。そこで高校、大学と親元を離れていた。

その後、平成15年に中古農

機の買取り・販売店、㈱アグリが国内では販売先

がみつからないような古

い農機を買取り、アジア

に輸出しているの同じ

ことを、創業当時は下取

りの農耕場で行つていた

わけです。

農機販売店を始めた筒井氏の父も一緒に会社を

立ち上げた仲間も、特に機械に詳しい者が集まつたわけではなかった。そのため当時は「新規顧客の開拓に力を入れたが、

（株）アグリ 中古農機具の買取・販売

30歳代で社長となり11年、現在とこれからについて話を伺つた。

筒井社長は、会社の跡を継ぐことはあまり考

えていなかつた。そこで高校、大学と親元を離れていた。

その後、平成15年に中古農

機の買取り・販売店、㈱アグリが国内では販売先

がみつからないような古

い農機を買取り、アジア

に輸出しているの同じ

ことを、創業当時は下取

りの農耕場で行つていた

わけです。

農機販売店を始めた筒井氏の父も一緒に会社を

立ち上げた仲間も、特に機械に詳しい者が集まつたわけではなかった。そのため当時は「新規顧客の開拓に力を入れたが、

（株）アグリ 中古農機具の買取・販売

30歳代で社長となり11年、現在とこれからについて話を伺つた。

筒井社長は、会社の跡を継ぐことはあまり考

えていなかつた。そこで高校、大学と親元を離れていた。

その後、平成15年に中古農

機の買取り・販売店、㈱アグリが国内では販売先

がみつからないような古

い農機を買取り、アジア

に輸出しているの同じ

ことを、創業当時は下取

りの農耕場で行つていた

わけです。

農機販売店を始めた筒井氏の父も一緒に会社を

立ち上げた仲間も、特に機械に詳しい者が集まつたわけではなかった。そのため当時は「新規顧客の開拓に力を入れたが、

（株）アグリ 中古農機具の買取・販売

30歳代で社長となり11年、現在とこれからについて話を伺つた。

筒井社長は、会社の跡を継ぐことはあまり考

えていなかつた。そこで高校、大学と親元を離れていた。

その後、平成15年に中古農

機の買取り・販売店、㈱アグリが国内では販売先

がみつからないような古

い農機を買取り、アジア

に輸出しているの同じ

ことを、創業当時は下取

りの農耕場で行つていた

わけです。

農機販売店を始めた筒井氏の父も一緒に会社を

立ち上げた仲間も、特に機械に詳しい者が集まつたわけではなかった。そのため当時は「新規顧客の開拓に力を入れたが、

（株）アグリ 中古農機具の買取・販売

30歳代で社長となり11年、現在とこれからについて話を伺つた。

筒井社長は、会社の跡を継ぐことはあまり考

えていなかつた。そこで高校、大学と親元を離れていた。

その後、平成15年に中古農

機の買取り・販売店、㈱アグリが国内では販売先

がみつからないような古

い農機を買取り、アジア

に輸出しているの同じ

ことを、創業当時は下取

りの農耕場で行つていた

わけです。

農機販売店を始めた筒井氏の父も一緒に会社を

立ち上げた仲間も、特に機械に詳しい者が集まつたわけではなかった。そのため当時は「新規顧客の開拓に力を入れたが、

（株）アグリ 中古農機具の買取・販売

30歳代で社長となり11年、現在とこれからについて話を伺つた。

筒井社長は、会社の跡を継ぐことはあまり考

えていなかつた。そこで高校、大学と親元を離れていた。

その後、平成15年に中古農

機の買取り・販売店、㈱アグリが国内では販売先

がみつからないような古

い農機を買取り、アジア

に輸出しているの同じ

ことを、創業当時は下取

りの農耕場で行つていた

わけです。

農機販売店を始めた筒井氏の父も一緒に会社を

立ち上げた仲間も、特に機械に詳しい者が集まつたわけではなかった。そのため当時は「新規顧客の開拓に力を入れたが、

（株）アグリ 中古農機具の買取・販売

30歳代で社長となり11年、現在とこれからについて話を伺つた。

筒井社長は、会社の跡を継ぐことはあまり考

えていなかつた。そこで高校、大学と親元を離れていた。

その後、平成15年に中古農

機の買取り・販売店、㈱アグリが国内では販売先

がみつからないような古

い農機を買取り、アジア

に輸出しているの同じ

ことを、創業当時は下取